

X-SELL

PRODUKTOVÉ BENEFITY



ZVYŠUJEME PROPOJIŠTĚNOST
NAŠICH KLIENTŮ.

1
Úrazová
hospitalizace
za 1 korunu

3
Povinné ručení
Premiant za cenu
Dominant

4
Asistence
k autu
s navýšeným
limitem

2
Odpovědnost
10 mil. a více
se slevou

POPIS X-SELL PRODUKTOVÝCH BENEFITŮ

V případě splnění podmínek **lze na nové pojistné smlouvě zvolit jeden X-sell produktový benefit.**

U produktu Naše auto je na výběr ze dvou benefitů, u produktů Náš život a Náš domov je k dispozici vždy jeden benefit.

Úrazová hospitalizace za 1 korunu

1

- Riziko hospitalizace ve variantě „úraz“ s pojistnou částkou menší nebo rovno 300 Kč bude za 1 Kč měsíčního pojistného.
- Pokud pojistná částka rizika hospitalizace ve variantě „úraz“ bude zvolena vyšší než 300 Kč, bude pojistné dle standardního výpočtu, tj. nelze v tomto případě tento benefit na smlouvě udělit.
- Ve variantě rizika hospitalizace „nemoc i úraz“ zůstává pojistné dle standardního výpočtu, nicméně vedle rizika hospitalizace v této variantě „nemoc i úraz“, na kterou benefit nemá vliv, lze dát na smlouvu i riziko ve variantě „úraz“ a na něm benefit za podmínek v prvních dvou odrážkách udělit.

Textace, kterou v případě zvolení benefitu uvidí klienti na tisících modelace a smlouvy:

„Benefit za věrnost: Je-li zvoleno pojištění pro případ hospitalizace ve variantě úraz s denní dávkou menší či rovno 300 Kč, tak za více produktů u nás ho získáváte za pouhou 1 Kč. Při úrazu a následné hospitalizaci Vám zaplatíme za každý den sjednanou částku.“

Odpovědnost 10 mil. a více se slevou

2

- Klientovi poskytneme vyšší limit připojištění odpovědnosti za cenu nejbližšího nižšího. Takto bude platit od limitu 10 mil. Kč výše, tj. při výběru odpovědnosti s limitem 10 mil. Kč se uplatní sazba pojistného pro limit 6 mil. Kč a takto lze i pro vyšší limity, tedy např. bude-li zvolen limit 15 mil. Kč, tak bude za cenu limitu 10 mil. Kč atd.

Textace, kterou v případě zvolení benefitu uvidí klienti na tisících kalkulace a smlouvy:

„Benefit za věrnost: Za více produktů u nás dostáváte benefit. Je-li zvoleno Pojištění odpovědnosti s limitem 10 mil. Kč a vyšším, tak jej získáváte se slevou.“

**Povinné ručení
Premiant za cenu
Dominant**

3

- Benefit spočívá v úpravě výše pojistného za povinné ručení, a to tak, že varianta Premiant bude poskytnuta za cenu varianty Dominant. Na havarijní pojištění nemá benefit vliv.

Textace, kterou v případě zvolení benefitu uvidí klienti na tisících kalkulace a smlouvy:

„Benefit za věrnost: Je-li pro Povinné ručení zvolena varianta Premiant, tak za více produktů u nás Vám ji poskytujeme za cenu nižší varianty. Premiant kryje škody na zdraví i majetku do 200 mil. Kč.“

**Asistence
k autu
s navýšeným
limitem**

4

- Benefit spočívá v navýšeném limitu asistenčních služeb Naše auto o 3 000 Kč na tři roky od počátku pojištění, a to pro vozidla (s výjimkou historických) kategorie 3, 4, 5 do 3,5 tuny. Navýšení pokrývá asistenční služby odtah, oprava na místě a vyproštění.

Textace, kterou v případě zvolení benefitu uvidí klienti na tisících kalkulace:

„Benefit za věrnost: Je-li předmětem vozidlo (s výjimkou historických) kategorie 3, 4, 5 do 3,5 tuny, tak za více produktů u nás získáváte Asistenční služby s navýšenými limity. Asistenční služby Vám pomohou v případě nehody i poruchy Vašeho vozidla.“

(ve smluvní dokumentaci bude u tohoto benefitu podrobnější textace s přesným vymezením)



PODMÍNKY POSKYTNUTÍ X-SELL PRODUKTOVÝCH BENEFITŮ

Je potřeba splnit tři jednoduché podmínky zároveň:

1. podmínka:

Klient jako pojistník sjednává novou pojistnou smlouvu Náš život, Náš domov nebo Naše auto.

- U produktu Naše auto lze X-sell produktový benefit sjednat, je-li předmětem pojištění vozidlo kategorie 3, 4, 5, a nelze benefit udělit pro historická vozidla.

2. podmínka:

Klient v době sjednávání nové pojistné smlouvy nemá v roli pojistníka v dané produktové skupině aktivní pojistnou smlouvu.

Detaily druhé podmínky v tabulce níže:

	Produkty, které vylučují možnost X-SELL benefitu ve stejné produktové skupině	Produkty, které nevylučují možnost X-SELL benefitu ve stejné produktové skupině
Pojištění vozidel	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy autopojištění (povinné ručení, havarijní pojištění, kombinace) sjednané od 1. ledna 2014 a později	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy autopojištění (povinné ručení, havarijní pojištění, kombinace) sjednané do 31. prosince 2013
Majetkové pojištění	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy majetkového pojištění (stavba, domácnost, kombinace) sjednané od 1. ledna 2014 a později	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy majetkového pojištění (stavba, domácnost, kombinace) sjednané do 31. prosince 2013
Životní pojištění	<ul style="list-style-type: none">● aktivní běžně placené smlouvy životního pojištění, a to bez ohledu na skladbu rizikové a investiční složky, včetně „iGAS“ smluv bankopojištění, sjednané od 1. ledna 2014 a později	<ul style="list-style-type: none">● aktivní běžně placené smlouvy životního pojištění sjednané do 31. prosince 2013● jednorázově placené smlouvy životního pojištění● životní pojištění v rámci hromadných či skupinových pojistných smluv, např. pojištění schopnosti splácet linkované k hypotéce

3. podmínka:

Klient v době sjednávání nové pojistné smlouvy má sjednanou aktivní pojistnou smlouvu z jiné produktové skupiny.

Detaily třetí podmínky v tabulce níže:

	Produkty, které aktivují možnost X-SELL benefitu v jiné produktové skupině	Produkty, které neaktivují možnost X-SELL benefitu v jiné produktové skupině
Pojištění vozidel	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy autopojištění (povinné ručení, havarijní pojištění, kombinace) na dobu neurčitou s ročním pojistným 1 000 Kč a vyšším, a to bez ohledu na datum sjednání	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy autopojištění (povinné ručení, havarijní pojištění, kombinace) na dobu určitou● aktivní pojistné smlouvy autopojištění (povinné ručení, havarijní pojištění, kombinace) s ročním pojistným menším než 1 000 Kč
Majetkové pojištění	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy majetkového pojištění (stavba, domácnost, kombinace) na dobu neurčitou s ročním pojistným 1 000 Kč a vyšším, a to bez ohledu na datum sjednání	<ul style="list-style-type: none">● aktivní pojistné smlouvy majetkového pojištění (stavba, domácnost, kombinace) na dobu určitou● aktivní pojistné smlouvy majetkového pojištění (stavba, domácnost, kombinace) s ročním pojistným menším než 1 000 Kč
Životní pojištění	<ul style="list-style-type: none">● aktivní běžně placené smlouvy životního pojištění, a to bez ohledu na skladbu rizikové a investiční složky, včetně „iGAS“ smluv bankopojištění, a to bez ohledu na datum sjednání	<ul style="list-style-type: none">● jednorázově placené smlouvy životního pojištění● životní pojištění v rámci hromadných či skupinových pojistných smluv, např. pojištění schopnosti splácet linkované k hypotéce

Technické aspekty vyhodnocování podmínek:

- Zeus a systémy na pozadí budou podmínky výše pro každou kalkulaci nebo modelaci pro daného pojistníka vyhodnocovat vždy pouze jednou, a to před první výpočtem pojistného na dané kalkulaci či modelaci. Následně je již dané vyhodnocení na dané kalkulaci či modelaci zafixováno.
- Pro účely vyhodnocení podmínek bude aktualizace dat na pozadí, typicky informace o aktivních smlouvách pojistníka, standardně probíhat v noci z pondělí na úterý, kdy budou zohledněna data za předchozí kalendářní týden. To může mít v daném obchodním případě pozitivní efekt (možnost udělit benefit na více smluv, protože se v mezidobí nestihne uplatnit vylučovací podmínka) i negativní efekt (nemožnost udělení benefitu nebo potřeba počkat v případě záměru sjednat benefit s vytvořením kalkulace či modelace, protože systém zatím nezohledňuje v mezidobí sjednanou smlouvu a není tak splněna aktivační podmínka).

ZADÁNÍ X-SELL PRODUKTOVÝCH BENEFITŮ V ZEUS

Pokud systém vyhodnotí, že jsou splněny podmínky pro možnost sjednat benefit, tak se zobrazí v NŽP na kroku 2 a v ŽP na kroku 3 checkbox „X-SELL“.

Před vybráním benefitu z rozklikávací nabídky, která se zobrazí po zakliknutí checkboxu, je potřeba přidat na danou kalkulaci nebo modelaci dané riziko, připojištění či variantu, které má benefit pozitivně ovlivnit. U benefitu Asistenční služby s navýšeným limitem je potřeba dát pozor, zda je předmětem pojištění vozidlo kategorie 3, 4, 5 a nejde o historické vozidlo. Systém může povolit benefit zaškrtnout, i pokud je zvolena jiná kategorie vozidla, nicméně benefit je určen pouze pro uvedené kategorie vozidel.

Po výběru benefitu je potřeba pro jeho zohlednění v kalkulaci či modelaci přepočítat pojistné. Systém při přechodu na další krok nehlídá, zda po zaškrtnutí checkboxu „X-SELL“ a vybrání benefitu je na kalkulaci nebo modelaci dané riziko, připojištění či varianta, které má benefit pozitivně ovlivnit. Pokud dané riziko, připojištění či varianta vybrány nejsou, tak reálně klient benefit nebude čerpat a textaci o benefitu je možné z tisku kalkulace, modelace a smlouvy odebrat odškrtnutím checkboxu „X-SELL“.

Zatím bude možné benefit sjednat pouze při sjednání nové smlouvy přes ZEUS.